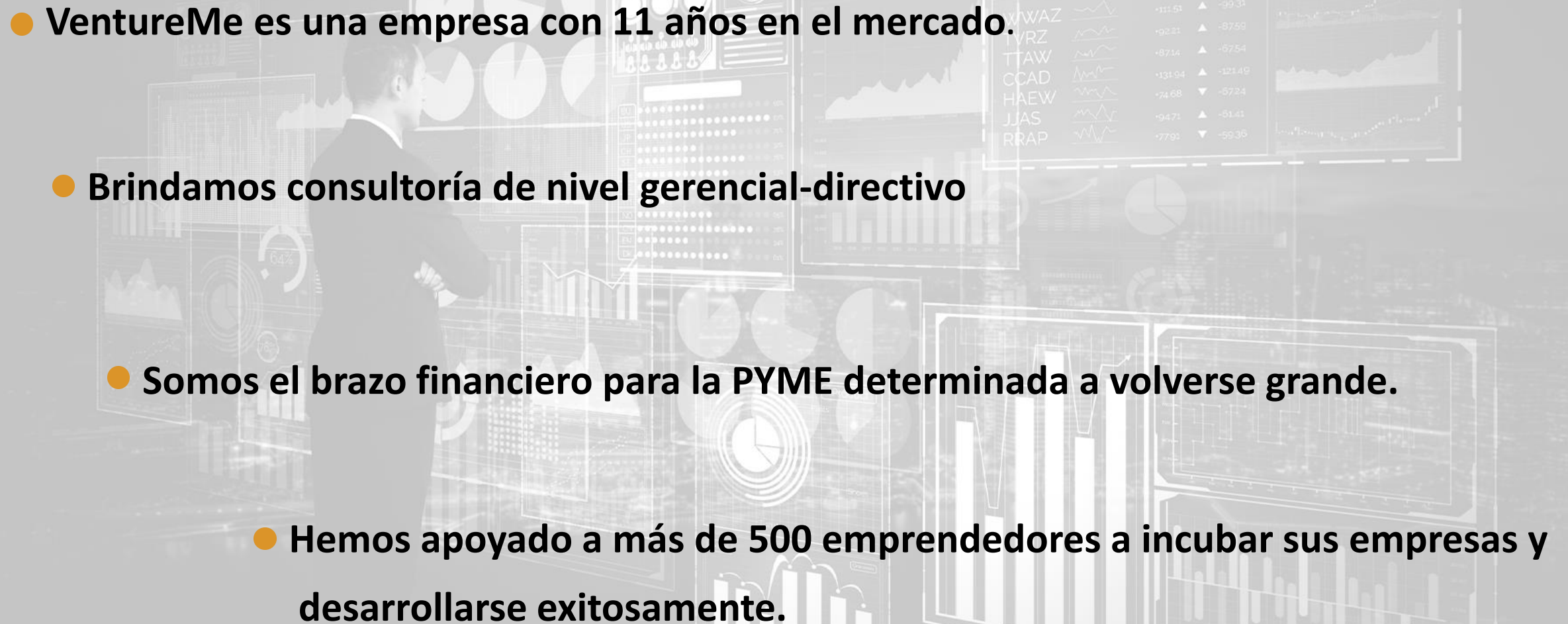




# ¿Qué es **Venture**me?

[www.ventureme.com.mx](http://www.ventureme.com.mx)

- 
- A man in a dark suit is seen from the side, looking at a large, futuristic digital dashboard. The dashboard is filled with various data visualizations, including pie charts, bar graphs, line graphs, and a table of stock market data. The background is a light gray with a grid pattern and several circular icons at the top. The overall aesthetic is professional and data-driven.
- **VentureMe es una empresa con 11 años en el mercado.**
  - **Brindamos consultoría de nivel gerencial-directivo**
  - **Somos el brazo financiero para la PYME determinada a volverse grande.**
  - **Hemos apoyado a más de 500 emprendedores a incubar sus empresas y desarrollarse exitosamente.**

A grayscale photograph of two men in business suits shaking hands. The man on the left is wearing a dark suit and a patterned tie. The man on the right is wearing a light-colored suit and a dark tie. The background is a bright, out-of-focus office environment. The text '¿Cómo nace Ventureme?' is overlaid on the image, with 'me' in orange.

# ¿Cómo nace Ventureme?

[www.ventureme.com.mx](http://www.ventureme.com.mx)

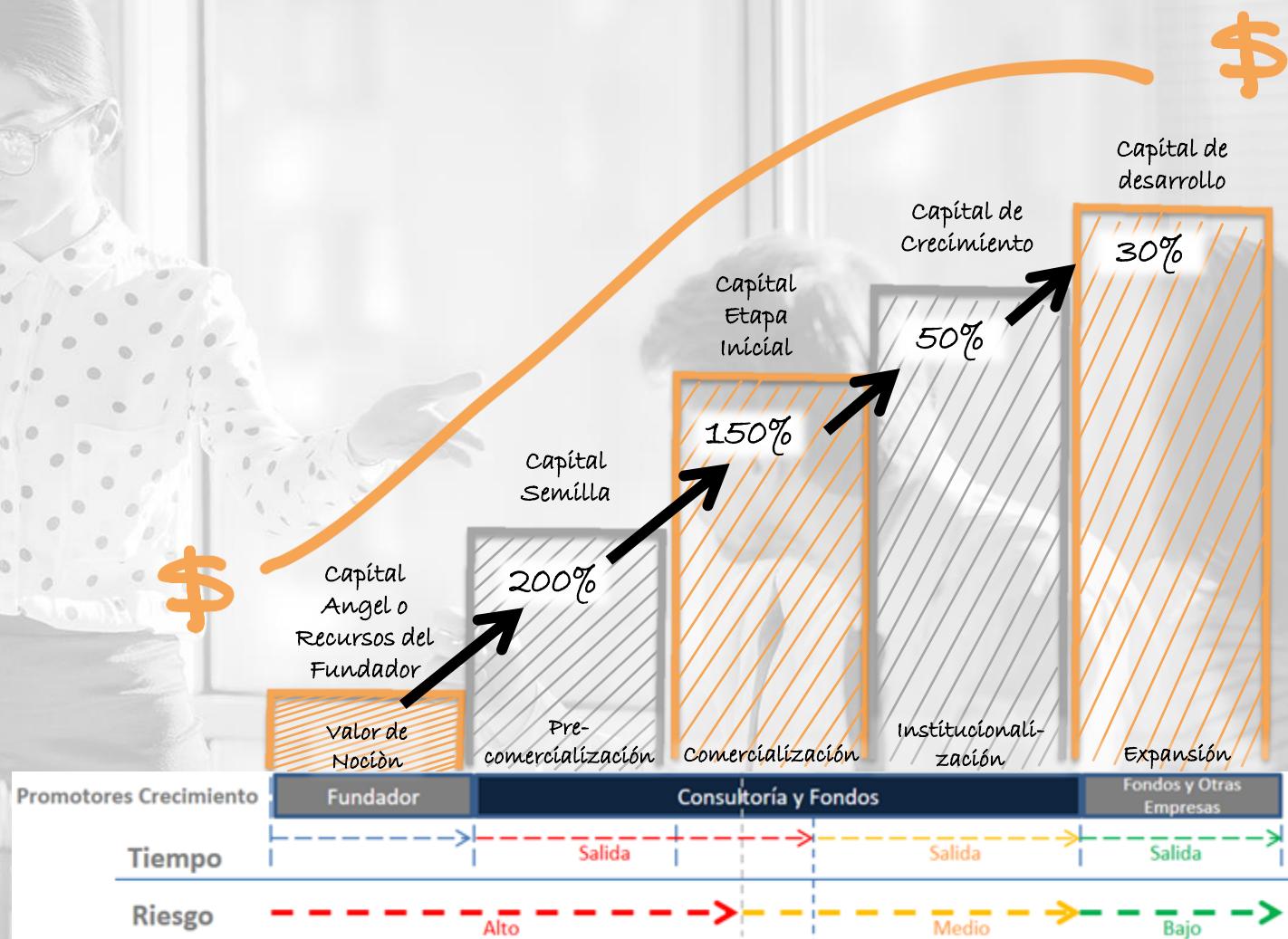
- **Surgimos de la necesidad de los Líderes de empresas (dueños, directores), de contar con un soporte financiero encargado de brindar información de valor y fidedigna para la toma de decisiones ante los retos y realidades de su mercado.**

A grayscale photograph of a person's hands holding several interlocking puzzle pieces. The person is wearing a dark long-sleeved shirt. The background is bright and out of focus. The text '¿Necesidad o Problema?' is overlaid in the center in a large, bold, black font.

# ¿Necesidad o Problema?

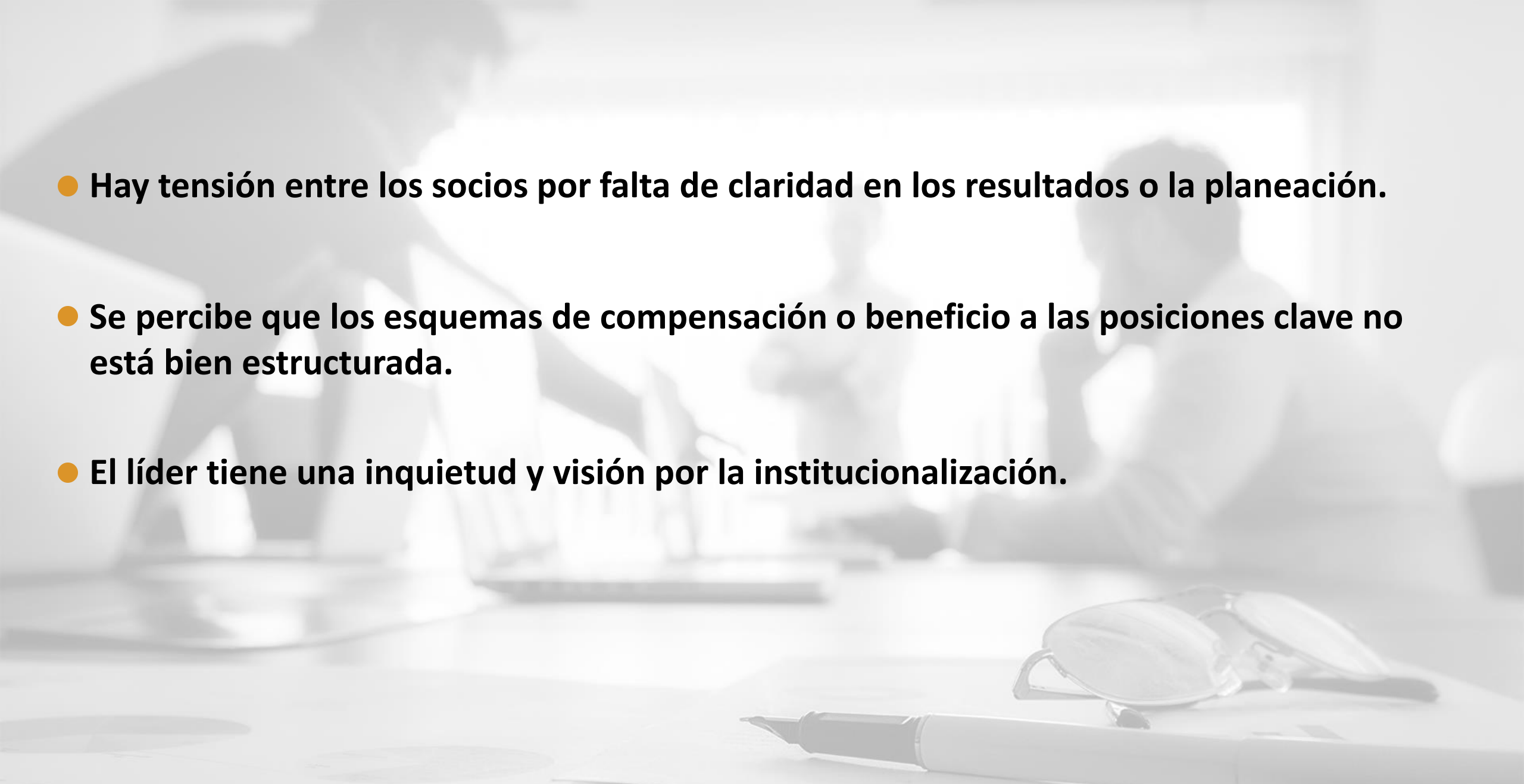
- La empresa está muy "atrapada" en la operación. Saben que están creciendo, vendiendo y operando, pero no saben si son rentables y experimentan escasez de flujo.

Si hay más de un socio, no saben si las unidades de negocio, proyectos o clientes son realmente rentables y cuánto valor está generando cada socio.



# Características que acompañan el problema:

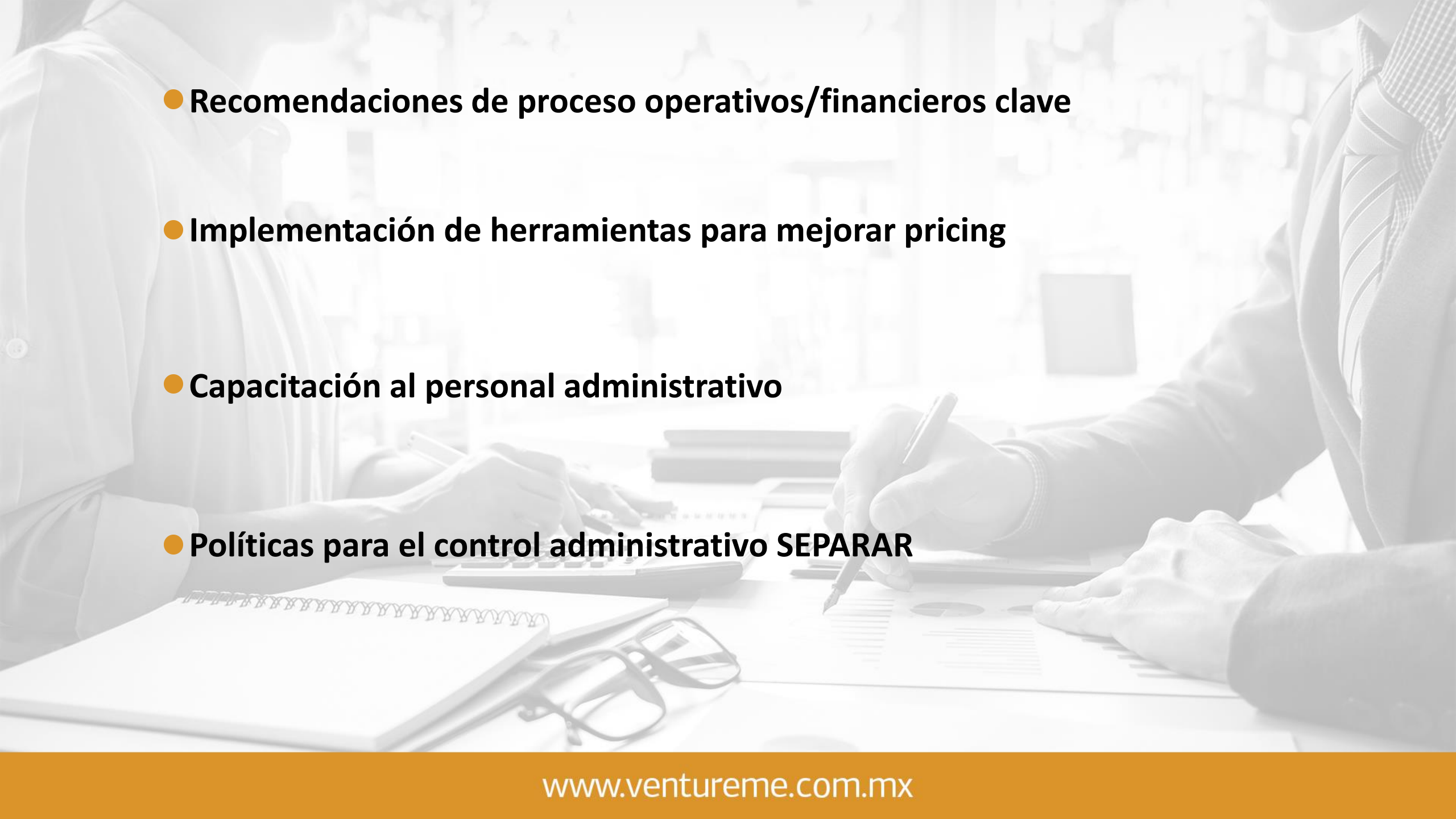
- La empresa no tienen suficiente presupuesto para contratar un gerente o Director de Finanzas.
- La empresa quiere cambiar al Dir/Gte de Finanzas.
- La empresa no quiere subir su headcount de SG&A o quiere reducirlo.

- 
- **Hay tensión entre los socios por falta de claridad en los resultados o la planeación.**
  - **Se percibe que los esquemas de compensación o beneficio a las posiciones clave no está bien estructurada.**
  - **El líder tiene una inquietud y visión por la institucionalización.**



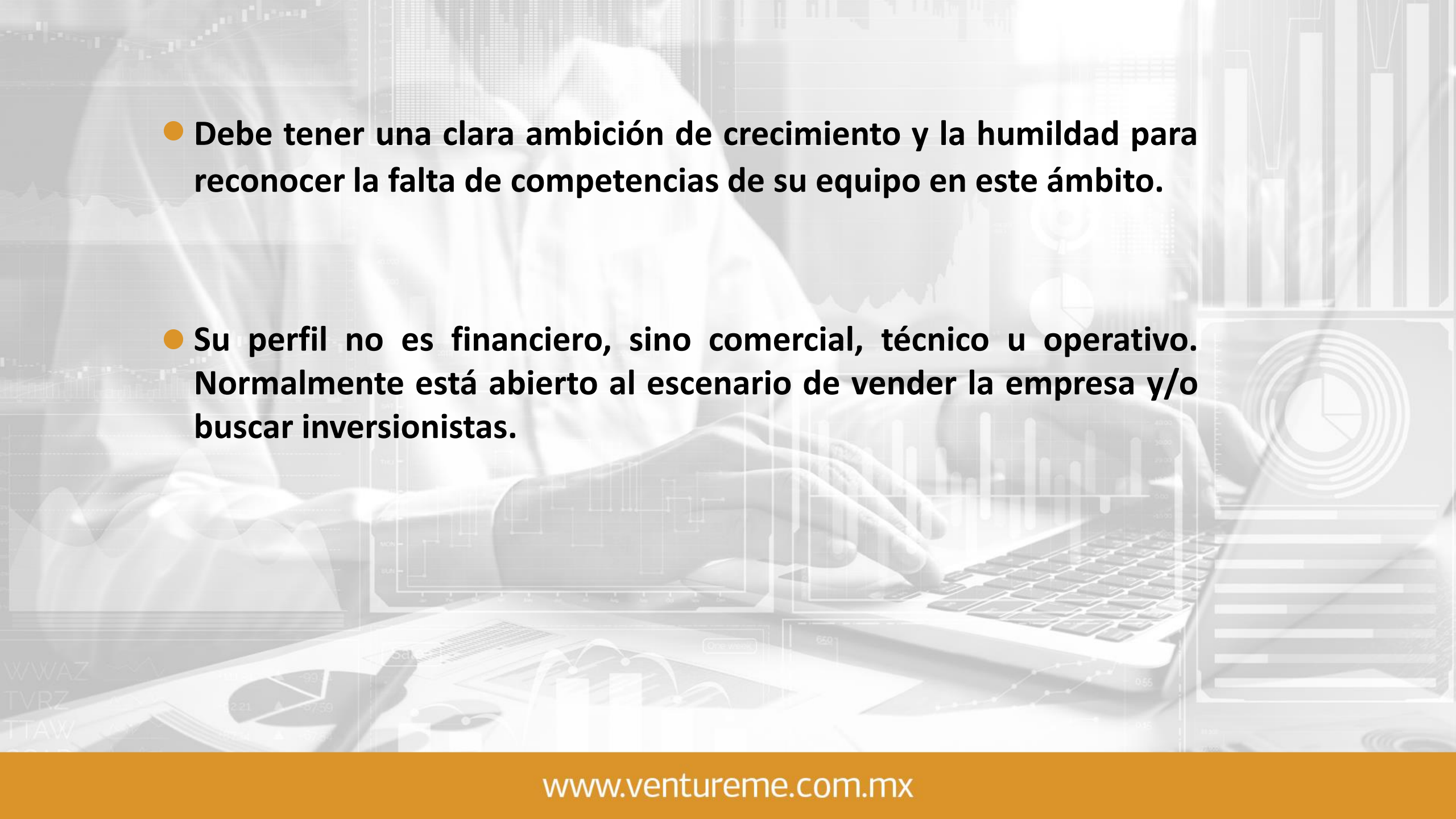
A person in a dark suit and tie is shown from the chest up, with their hands held out in front of them. In the center of their hands is a glowing, wireframe-style rocket ship. The rocket ship is composed of white lines and dots, giving it a digital or futuristic appearance. The background is a light, neutral color, and the overall image has a soft, ethereal quality.

# Mejores Prácticas

- 
- A faded background image showing several business professionals in an office setting. They are seated at a table, looking at documents and using calculators. The scene is brightly lit, suggesting a modern office environment.
- **Recomendaciones de proceso operativos/financieros clave**
  - **Implementación de herramientas para mejorar pricing**
  - **Capacitación al personal administrativo**
  - **Políticas para el control administrativo SEPARAR**

# Cual es una buena referencia para VentureMe:

- Líder responsable del crecimiento, la rentabilidad y el flujo, siendo el primer afectado o beneficiado.
- Tiene que ser alguien que entienda y valore la planeación en la toma de decisiones.
- Que tenga visión transicional de operador a dueño, y que reconozca los beneficios de anticiparse a los escenarios.

- 
- **Debe tener una clara ambición de crecimiento y la humildad para reconocer la falta de competencias de su equipo en este ámbito.**
  - **Su perfil no es financiero, sino comercial, técnico u operativo. Normalmente está abierto al escenario de vender la empresa y/o buscar inversionistas.**